

LCVA LICENCE 3 DE GESTION

LICENCE COMMERCE VENTE AGROALIMENTAIRE

OBJECTIFS DE LA FORMATION :



La licence commerce vente agroalimentaire est une formation universitaire dédiée à la vente et au commerce appliqués au secteur. La formation répond aux besoins exprimés par les entreprises agroalimentaires qui souhaitent recruter leurs futurs collaborateurs commerciaux. Elle prépare aux fonctions opérationnelles dans les forces de vente qui visitent les magasins de la grande distribution et de la restauration hors foyer (restauration, hôtellerie, collectivités). Cette formation permet aux étudiants d'apprendre les acquis théoriques pour évoluer vers des postes commerciaux dans les forces de vente, les services merchandising, marketing et category management des entreprises agroalimentaires.

DURÉE - DÉLAIS ET MODALITÉS D'ACCÈS :



- 521 heures de formation sur 12 mois de septembre N à septembre N+1.
- Nombre de place limité à 30 personnes.

RYTHME :



Une formation universitaire professionnalisante :

- 16 semaines de cours par an avec un rythme d'alternance de 2 semaines de formation suivies de 3 semaines en entreprise.
- 50% des enseignements sont dispensés par des intervenants professionnels (cadres commerciaux, chef d'entreprises, ...).



PRÉ-REQUIS ET CONDITIONS D'ADMISSION :

- Les candidats titulaires des diplômes suivants sont admis à candidater : L2 Gestion, option Marketing Vente, les formations courtes (DUT TC, BTS commerce international, management des unités commerciales, négociation relation client, DUT GEA, DUT GACO), les formations techniques du domaine agroalimentaire, les licences professionnelles commerce ou distribution.
- L'inscription définitive est conditionnée par la signature d'un contrat d'apprentissage de 12 mois avec une entreprise agroalimentaire.

DÉBOUCHÉS :



- **Débouchés** : Responsable de secteur (ROME : K1201), Assistant trade marketing (ROME : M1705), Merchandiser (ROME : D1506), Assistant category manager (ROME : M1703), Promoteur des ventes (ROME : M1706), Attaché commercial (ROME : D1407)
- **Poursuite d'études** : BAC+5 Mastère Manager de Business Unit (IFAG)
- **Taux de réussite** : 2022 : 100% | 2021 : 100%

100%

FINANCEMENT DE LA FORMATION :



- Tarifs sur demande.
- Dans le cadre d'un contrat en alternance, les frais pédagogiques sont généralement pris en charge par l'OPCO de l'entreprise.

LCVA

AGRO

COMMERCE



CONTENU ET ÉPREUVES DE LA LICENCE LCVA :

SEMESTRE 1 (30 ECTS)

UE 01 :

Traiter des données et produire des informations destinées à la prise de décision (niveau 1)

Comptabilité de gestion

Mathématiques

5 ECTS

UE 02 :

Choisir les formes d'organisations de l'activité

Analyse des organisations

Droit des sociétés

5 ECTS

UE 03 :

Communiquer dans son environnement professionnel

Business English

Outils numériques

5 ECTS

UE 04 :

Commercialiser des produits agroalimentaires

Marketing

Filière agroalimentaire

Hygiène, qualité et sécurité alimentaire

5 ECTS

UE 05 :

Vendre et gérer son activité commerciale

Organisation du secteur de vente

Customer Relationship Management

Techniques de vente

5 ECTS

UE 06 :

Pratiquer en entreprise

Méthodologie du rapport

Stage professionnel

5 ECTS

SEMESTRE 2 (30 ECTS)

UE 07 :

Traiter des données et produire des informations (niveau 2)

Comptabilité de gestion

Statistiques

Système d'information de gestion et bases de données

6 ECTS

UE 08 :

Communiquer dans son environnement professionnel

Business English

Communication professionnelle

6 ECTS

UE 09 :

Distribuer des produits agroalimentaires

Merchandising

Relations fournisseurs distributeurs

E-commerce

6 ECTS

UE 10 :

Analyser les marchés agroalimentaires

Marketing agroalimentaire

Restauration hors foyer/hors domicile

Comportement du consommateur

6 ECTS

UE 11 :

S'intégrer dans un champ professionnel

Méthodologie du rapport

Stage professionnel

6 ECTS



LICENCE 3



CONTACT - AGEN

TÉL. 05 53 48 41 43

CONTACTBS@SUDMANAGEMENT.FR