



BAC +3

en initial

**Un Bachelor en 3 ans
après le BAC**



un réseau
CCI DE FRANCE

**> BACHELOR
ECOLE DE GESTION
ET DE COMMERCE (EGC)**

BACHELOR EGC

ÉCOLE DE GESTION
ET DE COMMERCE



CPF VAE

Le Bachelor EGC d'Agen, créé en 1992, fait partie du 1^{er} réseau français d'Écoles de Gestion et de Commerce, gage de confiance et de sérieux dans la formation des futurs jeunes cadres «Middle Management». Ouvert à l'international, le programme de formation de l'École EGC d'Agen s'organise autour de 4 pôles d'enseignement (1700 heures en face à face et Travaux Dirigés).

PROGRAMME PÉDAGOGIQUE

EGC 1, 2, 3

Contribuer à définir la stratégie marketing et assurer sa mise en œuvre

A

- Diagnostic Marketing
- Etudes de Marché
- Marketing Stratégique
- Distribution et Merchandising
- Achats et Logistique
- Plan de Communication
- Marketing Digital
- Intelligence Economique
- Mix Marketing
- Langues des Affaires : anglais, espagnol, allemand, italien, russe (certification TOEIC)

Participer à la politique commerciale et commercialiser l'offre de l'entreprise

B

- Plan d'Action Commerciale
- Négociation Commerciale Nationale et Internationale
- Marketing et Commerce International
- Gestion de la Relation Client
- Prospection
- Télévente

Maîtriser les fondements de la gestion budgétaire et de l'analyse financière

C

- Comptabilité Analytique
- Analyse Comptable
- Analyse Financière
- Environnement Juridique de l'Entreprise
- Droit Fiscal
- Démarche Qualité
- Statistiques et Data
- Gestion des Stocks
- Gestion Budgétaire
- Stratégie Financière
- Systèmes d'Information et de Gestion (certification PCIE)
- Jeux d'entreprises - Business Games

Manager un projet, une activité, une équipe

D

- Environnement Economique
- Management des Entreprises
- Management de Projet
- Droit Social
- Management des Ressources Humaines
- Communication Interpersonnelle
- Gestion du Stress et des Conflits
- Pilotage Commercial
- Leadership et Efficacité
- Projet Professionnel Individualisé
- Management Interculturel
- Spécialité Entrepreneuriat et Innovation
- Spécialité Web Marketing et Digital
- Conférences – Regards Croisés

CONDITIONS D'ADMISSION

UNE SEULE FAÇON DE S'INSCRIRE* :
ParcourSup

PASSER LE CONCOURS EGC
(ÉPREUVES ÉCRITES ET ORALES)

POSSIBILITÉ DE PRÉPARATION GRATUITE AUX ÉPREUVES
DE CONCOURS

Inscription au coaching : ens@sudmanagement.fr

ÊTRE TITULAIRE DU BACCALAURÉAT (TOUTES SÉRIES)**.

Titre français ou étranger équivalent et satisfaire aux épreuves d'admission. Pour l'intégration en deuxième année, il est nécessaire d'être titulaire d'un Bac+2.

COMPLÉTER VOTRE DOSSIER DE CANDIDATURE (À
REMETTRE À L'ÉCOLE)

> Accessible à travers un concours unique destiné aux élèves de Terminales, post Bac à Bac+2, l'EGC d'Agen intègre des profils multiples, issus de toutes les filières, véritable symbole de son ouverture.

*Boursiers exonérés des frais de concours (sur justificatif)

** Au plus tard le jour de la rentrée

CARRIÈRE / DÉBOUCHÉS

93% de nos diplômés décrochent leur premier emploi dans les 6 mois (consultez notre guide des métiers).

- Responsable des ventes
- Chef de produit
- Directeur(trice) d'agence bancaire
- Responsable de développement export
- Contrôleur de gestion
- Consultant recrutement
- Technico-commercial
- Marketing manager
- Responsable ressources humaines
- Web marketer / Community manager
- Responsable digital
- Création / Direction d'entreprise

PRINCIPALES POURSUITES D'ÉTUDES

- Intégrer les programmes Grande Ecole des écoles de Management par admission parallèle en 2^{ème} année d'Écoles Supérieures de Commerce, les Masters Universitaires, type IAE.
- Poursuivre les études sur le campus Sud Management en intégrant la formation Manager d'Entreprise ou de Centre de Profit (BAC+5) de l'IFAG.
- Poursuivre à l'étranger dans un programme de MBA (Master of business Administration) au sein d'Universités partenaires (Espagne, Angleterre, Irlande, Russie, Australie, Allemagne, Italie, USA).



ANGLETERRE



IRLANDE



ALLEMAGNE



ESPAGNE



POLOGNE



USA



RUSSIE



AUSTRALIE



BELGIQUE



HONGRIE

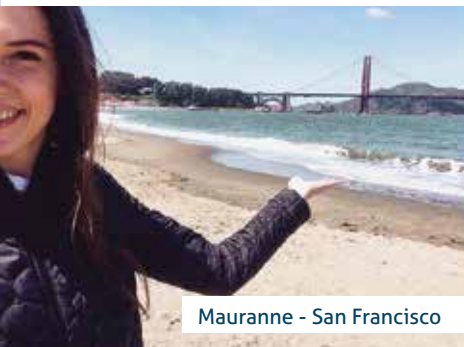


ITALIE



12

MOIS EN ENTREPRISE, D'EXPÉRIENCE
PROFESSIONNELLE AVEC L'EGC D'AGEN



Mauranne - San Francisco



Marjorie - U.S.A.



Maxime - 4L TROPHY



Simon - Stage de fin d'études



Challenge commercial récompensé



Nos étudiants ont du talent !

EGC 1^{ÈRE} ANNÉE

STAGE 2 SEMAINES

• Découverte de l'entreprise

- Tester ses potentialités en situation de travail.
- Découvrir l'entreprise, son environnement économique (marché, concurrence), ses partenaires (fournisseurs, clients).

STAGE 2 MOIS

• Action commerciale - marketing - gestion

Intégrer un service commercial ou marketing pour : des opérations de marketing téléphonique, la mise en place d'un fichier clients, une étude de marché ou une analyse de rentabilité commerciale.

EGC 2^{ÈME} ANNÉE

STAGE 4 MOIS

• International

- Participer à la vie d'une entreprise étrangère.
- Approfondir des connaissances linguistiques.
- Intégrer une dimension internationale.
- Vivre une expérience interculturelle.

• Bourse de mobilité ERASMUS

Offerte aux étudiants : stages ou études dans l'espace européen.

EGC 3^{ÈME} ANNÉE

STAGE 6 MOIS - Option 1

• En entreprise en France

- Mettre l'étudiant en situation d'autonomie dans la réalisation de missions : commercial, marketing, gestion, ressources humaines, finance, logistique, commerce international.

- L'entreprise et les thèmes de stage sont choisis par l'étudiant en fonction de son projet professionnel en développant une mission TREMPLIN pour l'emploi.

STAGE 6 MOIS - Option 2

• En entreprise à l'étranger

- Renforcer la dimension internationale et linguistique.

SEMESTRE D'ÉTUDES - Option 3

• Validation d'un double diplôme avec les Universités étrangères partenaires du réseau EGC.



LE PLUS

suivi personnalisé pour vos recherches de stage et dans votre mobilité.

> PCIE (Passeport de Compétences Informatiques Européen)

> Concours Général de la Commercialisation (Dirigeants Commerciaux de France)

> TOEIC (Test of English for International Communication)

> Tournoi International de Gestion (Ordre des Experts Comptables)

> Challenge Commercial National EGCiales

Nos
"+ PROS"



CONTACTS

Tél : 05 53 48 41 31
ens@sudmanagement.fr