



Guillaume SERHANE, IFV 2005
Conseiller commercial V.O. MACARD 47

Guillaume travaille dans le secteur de l'imprimerie près d'Auxerre et pour accompagner sa conjointe qui part pour un nouvel emploi dans le Lot et Garonne, il demande un C.I.F. (Congé Individuel de Formation) pour préparer une reconversion près d'Agen.

Ainsi, Guillaume peut réaliser la formation de « Technicien des Forces de Vente » à Sud Management. Il sait déjà que PEUGEOT MACARD l'accepte en stage.

Après le BTS Force de Vente réalisé en 1991, l'IFV lui permet de faire une remise à niveau pour la prise de parole en public, les techniques de vente, la gestion.

Le stage lui a permis de découvrir le métier de vendeur de voitures d'occasion auprès des particuliers et de prouver à l'entreprise qu'il répondait aux besoins du poste, qu'il fallait donc le recruter.

« Aujourd'hui je suis vendeur de voitures d'occasions et des produits périphériques (financements, assurances,...) pour le concessionnaire PEUGEOT d'Agen : MACARD 47.

Je vais régulièrement en formation chez PEUGEOT ;

L'an prochain, je vais devenir Auditeur : 2 jours par mois je vérifierai le respect de la Charte PEUGEOT dans les autres concessions du groupe MACARD.

Puis à long terme j'espère devenir Chef d'Agence.

Il y a bien des possibilités d'évoluer.

Tous les vendeurs sont jeunes : PEUGEOT recrute régulièrement en stage ou en emploi des vendeurs niveau IFV.

Les satisfactions que je retire dans mon travail : on est très indépendant dans la gestion du parc automobile, financièrement c'est très satisfaisant et il y a des avantages en nature intéressants (voiture, SUA...) et nous travaillons dans une bonne ambiance, en se respectant.